Александр Владимирович Фролов

Возраст: 17 лет; Москва, район Марьино

Телефон: +7 (903) 727-8007; **E-Mail:** s@frolovs.net

Формат работы: удалённо / частичная занятость / проектная работа



Рассматриваю позиции:

1) Junior-маркетолог / помощник маркетолога
2) Специалист по закупке рекламы в социальных сетях
3) Ассистент по развитию бизнеса / маркетинговый ассистент
4) Специалист по AI-автоматизации бизнес-процессов
5) Проектный ассистент в стартапе, агентстве или малом бизнесе

Образование:

2026	11 IT-класс, г. Москва Профиль: информатика, математика, технологии. Дополнительно: интерес к предпринимательству, маркетингу, AI-инструментам, автоматизации, онлайн-бизнесу и цифровым продуктам.

Ожидаемый уровень компенсации труда:

Рассматриваю предложения от 25 000 руб. в месяц + бонусная составляющая за сильный результат и выполнение согласованных задач/KPI.

Профессиональный профиль:

Развиваюсь в сфере маркетинга, предпринимательства, онлайн-бизнеса и AI-инструментов. Есть практический опыт в закупке рекламы, аналитике трафика, рекламных бюджетах, Telegram-продвижении, маркетплейсах, ресейле и цифровых активах.

Лучше всего раскрываюсь в небольших динамичных компаниях и стартапах, где нужно быстро вникать в задачу, наводить порядок в процессах, собирать данные, делать рабочие таблицы, автоматизировать рутину и доводить гипотезы до понятного результата.

Опыт работы:

январь 2026 – июнь 2026	**AI-стартап poehali.dev** (AI-стартап, команда около 35 человек. Формат работы — удалённо, параллельно с обучением в школе.) **Должность:** закупщик рекламы в социальных сетях / маркетолог **Основные обязанности:** • Закупка рекламы в российских и зарубежных социальных сетях. • End-to-end цикл рекламного размещения: поиск площадки, анализ, переговоры, размещение, контроль публикации, фиксация результата и отчётность.

	• Коммуникация с администраторами каналов, блогерами и партнёрами. • Анализ эффективности рекламных кампаний и ведение план-факт контроля. • Работа с рекламным бюджетом: первые месяцы 200–300 тыс. руб. в месяц, далее стабильный бюджет около 400 тыс. руб. в месяц. • Разработка рекламных гипотез, стратегий, текстов и креативов. • Участие в автоматизации процесса закупки рекламы. • Подбор, обучение и управление небольшой командой из 2 человек. **Основные результаты:** • Выстроен рабочий end-to-end процесс закупки рекламы — от поиска площадки до аналитики результата. • Создана большая база рекламных площадок, контактов, администраторов и результатов размещений. • Внедрена система работы с рекламными кампаниями через Google Таблицы, Excel и аналитические сервисы. • Реализована автоматизация подбора и оценки Telegram-каналов с использованием парсинга, AI-инструментов, Telegram API и скриптов. • Настроена автоматическая оценка качества каналов для рекламных размещений. • Привлечено более 1 000 человек в Telegram-канал менее чем за 1,5 недели. • Проведены собеседования, тестовые задания и двухнедельное обучение для двух новых сотрудников. • Создана стабильная система закупки рекламы, которая позволила регулярно закрывать план по размещениям и бюджету. **Используемые инструменты:** TGStat, Telemetr, Яндекс.Метрика, Excel / Google Таблицы, Telegram API, Python-скрипты, n8n, Cursor, ChatGPT, Claude, AI-инструменты для работы с кодом и автоматизацией.

Собственные проекты и предпринимательский опыт:	
с 2024	**Wildberries** (товарный бизнес / маркетплейсы) **Должность:** самостоятельный селлер • Самостоятельно занимался продажей детских товаров, одежды и различных детских вещей на Wildberries. • Подбирал товары, анализировал спрос, работал с карточками, контролировал продажи, остатки и экономику проекта. • Прошёл обучение по бизнесу на маркетплейсах и запустил собственное направление. • Максимальная месячная выручка в новогодний период — до 80 000 руб.
с 2024	**Авито / ресейл / товарный бизнес** (одежда, простые товары, электроника, подводные дроны) **Должность:** самостоятельный продавец • Занимался перепродажей различных товаров: одежды, электроники и более сложных продуктов, включая подводные дроны. • Самостоятельно оформлял объявления, тестировал спрос,

	общался с покупателями, вёл переговоры и работал с Авито-доставкой. • Около 180 отзывов на Авито. • Получил практический опыт прямых продаж, упаковки предложений, работы с возражениями и клиентской поддержки. • Начал работать с поставками из Китая и площадками вроде 1688.
с января 2025	**NFT и Telegram Gifts** (цифровые активы / флиппинг / аналитика рынка) **Должность:** самостоятельный проект • Занимался флиппингом, покупкой и продажей NFT и Telegram-подарков. • Анализировал рынок цифровых активов, искал недооценённые позиции и краткосрочные торговые возможности. • Чистая прибыль проекта — около 600 000 руб. • Веду Telegram-чат по крипте и Telegram-подаркам: около 300 участников; личный Telegram-канал — около 100 подписчиков. • Получил практический опыт рыночной аналитики, оценки активов, управления риском и работы с аудиторией.
2021 – 2022	**Майнинг Ethereum** (криптовалюта / инвестиционный проект / оборудование) **Должность:** инициатор проекта • Рассчитал экономику проекта и привлёк первые инвестиции около 3 млн руб. • Участвовал в запуске майнинг-фермы из 24 видеокарт RTX 3080 Ti; сборка и первичная настройка выполнялись с привлечением профильных консультантов. • Занимался обслуживанием оборудования и контролем работы фермы. • После перехода Ethereum на Proof-of-Stake участвовал в продаже оборудования. • Проект был завершён с положительным финансовым результатом.

Профессиональные навыки:

Маркетинг и реклама:

закупка рекламы в социальных сетях; Telegram-маркетинг; работа с блогерами и администраторами каналов; анализ рекламных размещений; рекламные тексты и креативы; базовое понимание performance-маркетинга; работа с рекламным бюджетом.

Аналитика и таблицы:

уверенная работа в Excel / Google Таблицах; создание сложных таблиц; базы данных; план-факт контроль; рекламная аналитика; структурирование большого объёма информации.

AI и автоматизация:

использование AI-инструментов для автоматизации рабочих процессов, анализа данных, генерации контента и ускорения разработки; Cursor, ChatGPT, Claude; n8n; базовое понимание Python; Telegram API на уровне проектных задач.

Предпринимательство и продажи:

товарный бизнес; маркетплейсы; Авито; ресейл; работа с Китаем и поставщиками; переговоры с клиентами; упаковка предложений; тестирование спроса.

Личные качества:

- Быстро вникаю в новые задачи и умею самостоятельно искать решения.
- Спокойно работаю с большим объёмом информации и таблицами.
- Не боюсь брать ответственность за результат.
- Умею вести переговоры и выстраивать деловую коммуникацию.
- Быстро обучаюсь и хорошо чувствую онлайн-рынок, тренды и поведение аудитории.

Дополнительная информация:

Предпочитаю удалённый формат работы. Готов рассматривать стартапы, IT-проекты, малый и средний бизнес, агентства, венчурные и предпринимательские проекты. Не ищу формальную позицию в крупной корпорации — больше интересны живые задачи, быстрый темп, понятная ответственность и возможность реально влиять на результат.